

Twoja oferta. W momencie wyboru.

Pomóż klientowi przejść od „co dziś zjem?” do oferty, która pasuje do jego planu.

Zapraszamy do wspólnego pilotażu.



Bliżej potrzeby klienta.

WE.LIFE łączy planowanie jedzenia i zakupów. To punkt wyjścia do sprawdzenia, gdzie Twoja oferta wnosi wartość.

Catering

Gotowy posiłek jako jedna z odpowiedzi na plan dnia.

Handel

Produkty w kontekście składników i domowych zakupów.

Pilotaż

Sprawdzamy użyteczność oferty w uzgodnionym zakresie.

To propozycja pilotażu, nie gwarancja sprzedaży ani zasięgu.

eNZi łączy potrzeby z kolejnym krokiem.

Asystent jest punktem startu do korzystania z WE.LIFE. Rozwijamy jego rolę dyrygenta codziennych spraw — także poza jedzeniem.

Dziś pomaga w funkcjach aplikacji i tematach jedzenia.

Planowana beta 18+: codzienne pytania, pisanie i planowanie.

To kierunek budowania użyteczności między posiłkami.

Szerszy asystent nie jest jeszcze uruchomiony. Nie obiecujemy automatycznej promocji ofert.



Mniej rozproszonej pracy. Więcej porządku w ofercie.

Wspólne miejsce na organizację partnera, role zespołu i przygotowanie oferty.

Przygotuj menu lub dane katalogu.

Uporządkuj dostęp członków zespołu.

Pracuj na uzgodnionym zakresie pilotażu.

Dostęp po weryfikacji partnera i nadaniu uprawnień.



Pokaż, co klient naprawdę wybiera.

Dobre dane pomagają ocenić ofertę przed decyzją. Zaczynamy od informacji, które mają praktyczne znaczenie.

Catering: skład, alergeny, gramatura i wartości odżywcze.

Handel: produkt, jednostka, cena i dostępność.

Aktualność: partner utrzymuje poprawne dane.

Nie uzupełniamy brakujących danych domysłami.



Najpierw uzgodnienia. Potem uruchomienie.

Model współpracy dopasowujemy do rodzaju oferty. Warunki zapisujemy przed uruchomieniem sprzedaży.

Catering

Proponujemy prowizję od potwierdzonych, opłaconych zamówień.

Handel

Zakres i warunki handlowe ustalamy indywidualnie.

Umowa

Określa stawkę, rozliczenia, odpowiedzialność i obsługę klienta.

Od rozmowy do sprawdzonego scenariusza.

Nie musisz zaczynać od całego katalogu. Wspólnie wybierzemy zakres, który warto sprawdzić.

01 • Wybieramy ofertę

Ustalamy region, grupę produktów i cel pilotażu.

02 • Przygotowujemy dane

Porządkujemy informacje, dostęp i odpowiedzialność.

03 • Sprawdzamy działanie

Testujemy publikację i uzgodnioną ścieżkę klienta.

Sprawdźmy to w praktyce.

Napisz, co oferujesz i gdzie działasz. Wspólnie ustalimy pierwszy krok pilotażu.

sales@welifeworld.com

+48 512 318 632

welifeworld.com/partners/catering

Panel partnera: welifeworld.com/partner/hub

