

WE.LIFE

WE.LIFE dla cateringu

Twoje menu. Wybór klienta.
Prowizja od sprzedaży.

Propozycja współpracy
24 września 2026



Obecność przy codziennych wyborach

Klient planuje posiłki.
Twoja oferta może być
częścią tego wyboru.

WE.LIFE daje partnerowi miejsce na
prezentację menu i danych o posiłkach.

W pilotażu sprawdzimy, czy ta obecność pomaga
klientom wracać do oferty.



Wybór i płatność w WE.LIFE

Model sprzedaży po uruchomieniu integracji.

01	Menu i koszyk	Klient wybierze posiłki partnera i przygotuje zamówienie w WE.LIFE.
02	Dane i dostawa	Klient poda dane dostawcy. Partner potwierdzi koszyk i dostawę przed płatnością.
03	Płatność w WE.LIFE	Zapłaci za zamówienie przez zewnętrznego operatora płatności.
04	Rozliczenie	Operator rozdzieli należność partnera i prowizję WE.LIFE według umowy.

Katalog i menu są dostępne. Koszyk i płatności wymagają wdrożenia i odbioru.

Prowizja od opłaconego zamówienia

%

Stawka prowizji
ustalana indywidualnie

Partner pozostaje sprzedawcą.

Rozdział płatności

Operator rozdzieli należność partnera i prowizję WE.LIFE. Koszty obsługi uzgodnimy w umowie.

Proponowana podstawa

Wartość netto opłaconych posiłków po rabatach i zwrotach, bez VAT i kosztu dostawy.

Przed startem uzgodnimy potwierdzanie płatności, korekty i warunki rozliczeń.

Menu pod kontrolą Twojego zespołu

Formularz ręczny lub szablon XLSX

Biblioteka posiłków pozwala przygotować dane, które wykorzystasz w kolejnych menu.

Istniejący moduł. Dostęp wymaga uruchomienia dla partnera.

- 1 Wprowadzenie danych**
Posiłki, składniki i pozycje menu.
- 2 Podgląd importu**
Błędy wierszy i proponowane zmiany.
- 3 Przegląd szkicu**
Kontrola danych oraz dat menu.
- 4 Publikacja**
Osobna decyzja uprawnionej osoby.

Czytelne dane o posiłku

Stały kod posiłku

Każdy posiłek ma unikalny kod partnera. Ten sam kod zachowujesz przy kolejnych importach.

Dane do publikacji

Opis oferty

Nazwa, skład i aktualna dostępność.

Alergeny

Deklaracja zgodna z recepturą.

Wartości odżywcze

Jednoznaczna podstawa: porcja lub 100 g.

Porcja

Masa potrzebna do przeliczeń danych.

Brak informacji pozostaje brakiem danych. Nie oznacza zera ani braku alergenów.

Dane klienta i dostawa

Założenie: WE.LIFE nie przekazuje partnerowi tożsamości, kontaktu, adresu ani profilu klienta.

Klient poda dane sam

Bezpośrednio dostawcy lub logistyce, w wydzielonym kroku przed płatnością.

Chroniona referencja

Dane koszyka i chroniony numer transakcji posłużą obsłudze i rozliczeniu zamówienia.

Warunek startu: odbiór kroku dostawy, widoczności danych i integracji płatności oraz przyjęcie partnera przez operatora.

Warunki uruchomienia współpracy

Obszar	Wspólne ustalenia
Menu	Oferta, dane posiłków i publikacja.
Warunki handlowe	Prowizja, podstawa i koszty obsługi.
Dostawa i płatność	Operator płatności oraz odbiór integracji.
Start sprzedaży	Po sprawdzeniu zamówień, zwrotów i rozliczeń.

Sprzedaż prowizyjna ruszy po odbiorze zamówienia, płatności i rozliczenia.

Pilotaż w dwóch etapach

Najpierw menu. Następnie sprzedaż po odbiorze integracji.

Etap	Co sprawdzimy	Proponowany pomiar
1 · Menu	Kompletność danych i praca zespołu	Jakość danych i czas aktualizacji
2 · Zamówienie	Koszyk, płatność i korekty	Zgodność opłaconych transakcji
2 · Rozliczenie	Podstawa i kwota prowizji	Zgodność raportu rozliczeń

Wspólnie ustalimy ofertę, okres oraz kryteria odbioru. Wyniki pilotażu pokażą rzeczywisty efekt biznesowy.

Rozmowa o współpracy

Twoje menu. Wspólny pilotaż.

Wyberzemy ofertę, uzgodnimy stawkę prowizji i zasady rozliczeń.

Przygotujemy menu i wdrożenie u operatora płatności. Sprzedaż ruszy po odbiorze integracji.



welifeworld.com/partners/catering

sales@welifeworld.com